

## Notas de clase 11

### Temas

1. Dominancia en equilibrio y criterio intuitivo
2. Cheap talk o comunicación
3. Aplicación al modelo de los lemons de Akerlof

#### 1. Dominancia en equilibrio y criterio intuitivo

Def. dominancia en equilibrio: se compara pago en equilibrio con máximo pago posible si se desvía; si pago en equilibrio es mayor, desvío está dominado en equilibrio.

Def. criterio intuitivo: dar probabilidad cero a aquellos tipos para los cuáles los desvíos están dominados en equilibrio, y dar peso positivo a aquellos para los cuáles los desvíos no están dominados en equilibrio

Si se aplica al caso de juego de señales 4.2.2, solo queda el equilibrio con diferenciación (desaparece el equilibrio I,I).

Sin embargo, este criterio no funciona tan bien cuando hay más de dos tipos

#### 2. Cheap talk o comunicación

A diferencia de las señales, el cheap talk (chamuyo, palabrerío) son estrategias alternativas que no implican ningún costo para el que las envía, se puede decir cualquier cosa sin costo. De alguna manera modela la comunicación, pero donde el emisor no enfrenta ningún costo subjetivo por no decir la verdad.

Ejemplo de juego comunicacional dado en clase: hay dos tipos de equilibrio con diferenciación. En el gráfico 1 mostramos aquél donde el tipo 1 mueve a la izquierda y el tipo 2 mueve a la derecha (aunque el más natural es el que corresponde al lenguaje natural ...). Hay dos equilibrios con pooling que se pueden interpretar como casos donde comunicación no se produce, ya que los mensajes no agregan nada a las probabilidades a priori o expectativas previas (fuera del sendero de equilibrio, el receptor tiene que asignar al misma probabilidad a los dos tipos y jugar estrategia mixta donde arriba y abajo tienen la misma probabilidad).

#### Gráfico 1. Chamuyo

### **3. Aplicación al modelo de los lemons**

Discutido en clase.