

El Enfoque Económico del Comportamiento Humano

Economía de los Negocios:
Microeconomía
UCEMA
Prof. Julio Elías

Sobre el curso

- En esta sección del curso se desarrollará el enfoque económico al comportamiento humano y se lo utilizará para discutir de forma sistemática una amplia variedad de problemas económicos.
- Por ejemplo, analizaremos los efectos de un impuesto (o subsidio) sobre la producción y el consumo de un bien en particular, los efectos de la imposición de un salario mínimo sobre el empleo y la tasa de desempleo.
- Así mismo, utilizaremos herramientas de la teoría económica para entender, por ejemplo, las consecuencias que tiene el libre comercio internacional, de qué manera puede protegerse mejor el medio ambiente, cómo puede eliminarse el faltante de órganos para trasplantes, por qué existen prohibiciones en algunos mercados, cómo los cambios en las condiciones de la economía mundial afectan los precios y la producción.

Sobre el curso

- El análisis económico brinda una serie de herramientas que permiten analizar diversos temas desde una perspectiva tanto positiva (i.e., predictiva) como normativa (i.e., evaluativa).
 - El Enfoque Económico provee una estructura para ordenar los datos y analizar un problema.
- La premisa del curso es que el entendimiento de un pequeño conjunto de principios económicos resulta de gran utilidad para analizar una amplia variedad de problemas económicos y sociales.

Economía Positiva versus Economía Normativa

Economía Positiva: Trata de explicar cómo funciona la economía.
Ejemplo: La legislación sobre el salario mínimo provoca desempleo (Es una afirmación descriptiva sobre cómo (creemos que) funciona el mundo).

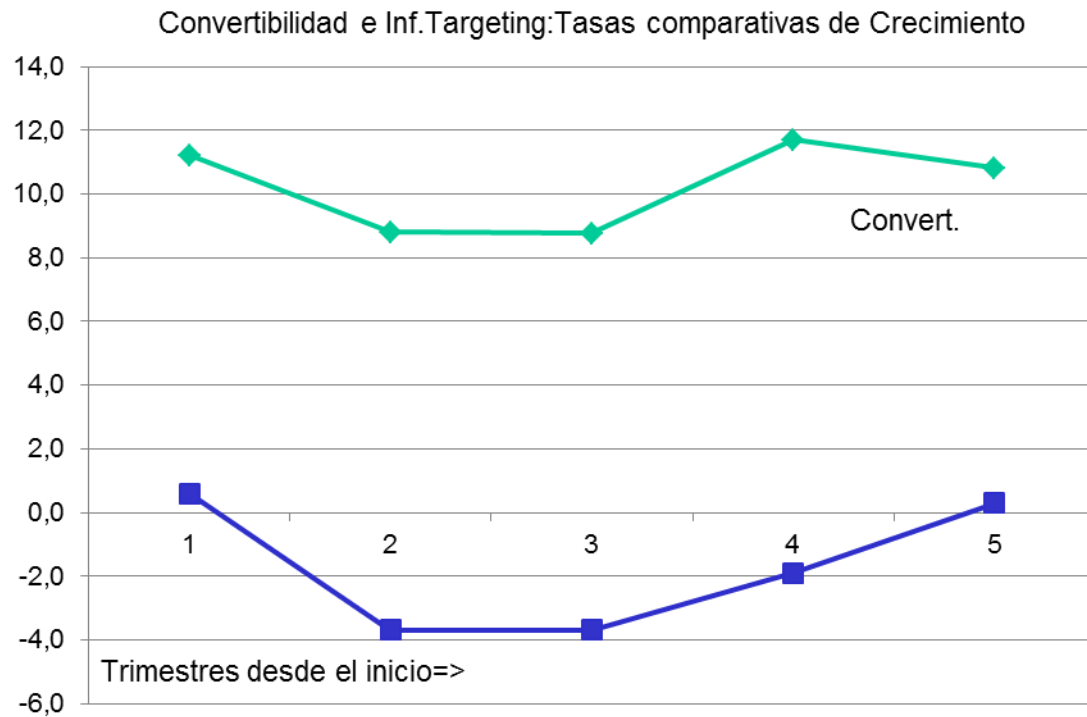
Economía Normativa: Trata sobre lo que es deseable para la economía.

Ejemplo: El gobierno debería bajar el salario mínimo (Es una afirmación sobre cómo le gustaría cambiar al mundo).



Para el INF.Target se uso Indice Congreso Base Enero 2016=100
 Para Convertibilidad: IPC, INDEC, Base Abril 1991=100

Fuente: Rodríguez, Carlos A. Reflexiones sobre la situación económica. Presentación UCEMA, 2017.



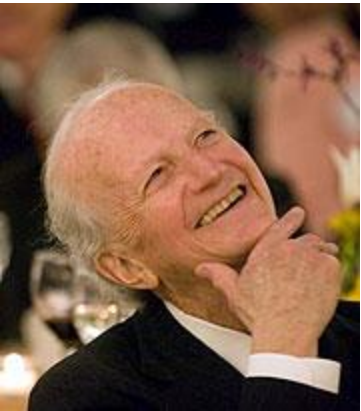
Fuente: Rodríguez, Carlos A. Reflexiones sobre la situación económica. Presentación UCEMA, 2017.

Cálculo Estimativo de la Carga Fiscal para el que paga todo.		
Valor del Trabajo		133
-Aportes Patronales 33% /sBruto	-33	
Bruto		100
-Aportes Personales 16% s/Bruto	-16	
Neto		84
-Ganancias 35% s/Neto	-29.4	
Bolsillo		54.6
Otros Impuestos sobre Ganancia de Bolsillo)		
-IVA 21% s/Bolsillo	-11.47	
-Ingresos Brutos(est.4% Bolsillo)	-2.18	
-Trans.Fin.(4% Bolsillo)	-2.18	
-Aranceles/Protección(est.3% s/Bosillo)	-1.64	
-Internos, Comb. Bs.Pers. (est.5% Bolsillo)	-2.73	
-ABL(est.1% Bolsillo)	-0.55	
-Imp.Inflacionario al 35%(M/Y=10%)	-1.92	
TOTAL OTROS IMPUESTOS	-22.66	
Valor Consumo Final (Bolsillo - Otros Imp.)		31.94
IMPUESTO sobre Valor Trabajo	$100*(1-31.94/133)$	76%

Fuente: Rodríguez, Carlos A. Reflexiones sobre la situación económica. Presentación UCEMA, 2017.

Pilares de la Economía de Becker

- Las personas responden a incentivos
- Incorporar teoría para pensar en la economía real y confrontarla con los datos
- El enfoque económico es aplicable a todo el comportamiento humano



¿De qué trata la economía?

Algunas definiciones:

- 1- El estudio de la asignación de bienes materiales para satisfacer necesidades materiales.
- 2- El estudio del sector del mercado.
- 3- El estudio de la asignación de recursos escasos para satisfacer fines alternativos.
- 4- El Estudio de las Elecciones de las Personas.

El Alcance de la Economía

¿Qué area de sus vidas consideran que NO es cubierta por el estudio de la Economía?

¿De qué trata la economía?

- “What most distinguishes economics as a discipline from other disciplines in the social sciences is not its subject matter but its approach. Many kinds of behavior fall within the subject matter of several disciplines: for example, fertility behavior is considered part of sociology, anthropology, economics, history, and perhaps even politics. The economic approach is uniquely powerful because it can integrate a wide range of human behavior.”

Gary S. Becker.

El enfoque económico

- Una de las afirmaciones más ambiciosas de Becker es que el enfoque económico es aplicable a **todo** el comportamiento humano.
- La idea central es que el enfoque económico es una herramienta poderosa que nos ayuda a entender y analizar problemas sociales.
- De acuerdo a Kevin M. Murphy: “ I’ve always thought of Chicago economics as an approach to the subject—a way of doing economics. It’s based on the belief that the tools of economic analysis are really useful for explaining things in the real world. When you approach problems in the real world, you use the same tools you use in doing economic theory. That has always been the test—a guy would give the same answer in a seminar to a question about the economy that he would give if somebody stopped him in the street. He wouldn’t say, the theory is this but the actual answer is something else.”
- Si el análisis económico se pudiera aplicar para un tipo de comportamiento pero para otros no, eso haría dudar de su validez, de su utilidad.

El enfoque económico

- Gary Becker fue el pionero en explorar detalladamente el “sufrimiento” causado por las elecciones que recaen sobre los individuos debido a la escasez de recursos en situaciones fundamentales de la vida de las personas como ser:
 - La elección de pareja
 - El tamaño de la familia
 - Nuestra educación y la de nuestros hijos

¿En Qué Consiste el Enfoque Económico?

Principales Elementos del Enfoque Económico:

1. Los actores económicos tratan de optimizar; tratan de elegir la mejor opción disponible (Enfoque Racional al Comportamiento Humano).

Tres elementos:

- I. Preferencias
 - II. Posibilidades (Escasez)
 - III. Maximización
2. El sistema económico tiende al equilibrio, una situación en la que ningún agente se beneficiaría de cambiar su propio comportamiento.
 - I. El rol de los precios
 - I. Cómo el mercado reconcilia el comportamiento y la interacción de miles de individuos envueltos en situaciones diferentes.

¿En Qué Consiste el Enfoque Económico?

Principales Elementos del Enfoque Económico (Cont.):

3. Las Preferencias son estables.
4. Empirismo- análisis que utiliza los datos. El enfoque económico utiliza datos para testear teorías y determinar qué es lo que causa que sucedan las cosas en el mundo real.

El Enfoque Económico

¿Es Facebook Gratis?



El enfoque económico

- “No existe tal cosa como un almuerzo gratis”: Si se decide hacer algo, se está dejando de hacer otras cosas.
- Las personas enfrentan “trade-offs” para alcanzar un objetivo.
 - Para conseguir lo que nos gusta, normalmente tenemos que renunciar a otra cosa que también nos gusta. Tomar decisiones es elegir entre dos objetivos.
 - Cuando no existen alternativas, no existe un problema de elección y, por lo tanto, no hay problema económico.
- Ejemplos:
 - La buena salud y la extensión de la vida son objetivos importantes para cualquier persona. Sin embargo, una mejor salud o una vida más larga pueden llegar a ser sacrificados porque entran en conflicto con otros objetivos.
 - Los consumidores tienen ingresos limitados que pueden ser gastados en una variedad de bienes y servicios, o pueden ser ahorrados para consumir en el futuro. La tasa a la cual el mercado permite intercambiar \$1 de consumo hoy por consumo mañana es $(1+r)$.

La naturaleza de los costos de oportunidad

- El valor de la mejor alternativa a la que se renuncia es el costo de oportunidad de la opción elegida.
- Los costos explícitos son gastos directos en pesos.
- Los costos implícitos reflejan costos de oportunidad no monetarios, que no son gastos directos en pesos
 - Utilizar su tiempo para manejar su negocio.
 - Utilizar un local propio para operar su negocio.

El costo de las crisis financieras

- “In giving a talk in Chile, a number of years back, their macro economists asked me how they should react to a financial crisis. I argued that there is a cost to waiting for a crisis. There is a cost of hedging or transferring risks in advance of a crisis. Being reactive is costly; being proactive is costly. The government needed to trade off the costs of doing nothing with the costs of hedging in advance. They needed to develop a risk budget.”

Myron Scholes, 2008.

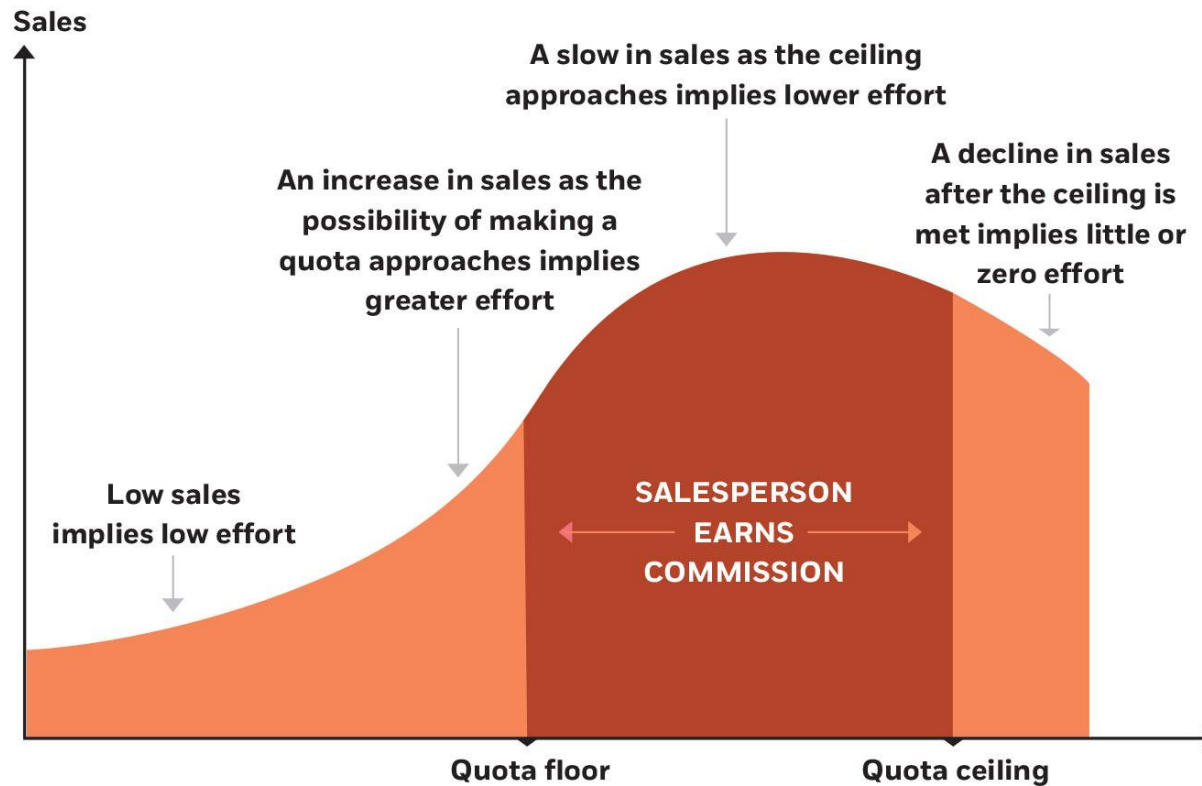
El rol de los incentivos

- “Nature has placed mankind under the governance of two sovereign masters, pain and pleasure. It is for them alone to point out what we ought to do, as well as to determine what we shall do...They govern us in all we do, in all we say, in all we think.”

Jeremy Bentham, 1780

- “Until one understands what incentives motivate people, it is impossible to predict how policies will actually work.” Uri Gneezy y John List, *The Why Axis*, 2013
- De acuerdo al enfoque económico, las personas actúan de acuerdo a los incentivos que enfrentan.
 - Se pueden motivar las acciones deseadas estableciendo los incentivos apropiados.
 - Ejemplo: Un aumento en las comisiones por ventas puede llegar a aumentar el esfuerzo de los vendedores.
 - Incentivos inapropiados pueden motivar un comportamiento perverso.
 - Ejemplo: Una extensión en el período de cobertura del seguro de desempleo puede llegar a extender la duración promedio del desempleo.

En algunos casos, los cuotas de ventas y los techos para las comisiones pueden disminuir los incentivos para los vendedores que ejercen demasiado esfuerzo, por ejemplo, cuando están demasiado lejos de su cuota o demasiado cerca de su techo.



Source: Misra and Nair, 2011. Chart reprinted with permission from Springer.
Copyright 2011.

Crear Incentivos Individuales

Aunque muchos ejecutivos podrían estremecerse ante la difícil tarea de ajustar las estructuras de incentivos para cada individuo, la investigación de Daljord, Misra y Nair indica que el uso de diferentes combinaciones de salario y comisión para ajustarse a los grados de aversión al riesgo, productividad y eficiencia puede ayudar en la motivación. "Algo se pierde por el hecho de que hay un incentivo uniforme para todo el mundo", según los investigadores.

La investigación indica cómo las empresas pueden crear un modelo de compensación individual para cada empleado en base a un algoritmo que utiliza datos históricos de rendimiento del empleado para simular cómo respondería a varios tipos de incentivos. Aunque es complejo, el algoritmo puede tomar los datos que ya existen y se ejecuta en el contexto de las operaciones del día a día.

Evitar la adición de los valores extremos de su personal

Debido a que los incentivos afectan a las personas de manera diferente, hay alguna ventaja en evitar los representantes de ventas cuyas motivaciones son muy diferentes a la de sus compañeros. En cambio, puede ser más práctico contratar a empleados que tienen objetivos comunes, o agrupar a los agentes de ventas de acuerdo a las preferencias comunes, dice Daljord. En el trabajo muestran que incluso cuando las empresas optan por no individualizar completamente las estructuras de compensación, la contratación de empleados que comparten tendencias similares hacia los incentivos pueden ser casi tan eficaz.

Por ejemplo, los empleados más jóvenes sin familia pueden trabajar bien con un sueldo bajo y muchos incentivos al rendimiento, mientras que para los empleados con niños pequeños, puede ser más importante saber que pueden llevar a casa un determinado sueldo cada mes.

El Alcance de la Economía



¿Qué significa que algo sea escaso?

El Alcance de la Economía

La economía estudia cómo los agentes toman decisiones entre los recursos escasos y cómo esas elecciones afectan a la sociedad

Posibilidades

- Las acciones están restringidas por el ingreso, el tiempo, la memoria y la capacidad de cálculo, y otros recursos limitados, y también por las oportunidades disponibles en la economía. Estas oportunidades están determinadas en gran parte por las acciones privadas y colectivas de otros individuos y organizaciones.
- Distintas restricciones son decisivas en diferentes situaciones, pero la restricción más fundamental es la del tiempo limitado.
- El progreso económico y médico han logrado extender el largo de la vida, pero no el flujo de tiempo, que siempre ha estado restringido a 24 horas diarias. De manera que mientras los bienes y servicios se han expandido enormemente en los países desarrollados, el tiempo disponible para consumir no.

El enfoque económico “extendido”: Posibilidades

- Los bienes no son fines en si mismos sino que las personas los desean por el “servicio” que prestan los mismos.
- Los hogares pueden considerarse como unidades de producción, maximizando su bienestar que depende de las cantidades de bienes “producidos en el hogar” sujeto a las restricciones impuestas por el ingreso de la manera usual y también a la restricción impuesta por el tiempo.
- Dentro de la línea de teoría de la producción, uno puede investigar las respuestas a cambios en el “precio de los factores” y en la “productividad de los factores”.

Posibilidades

- Utilizando este enfoque, aparentes “cambios en las preferencias” acerca de los cuales la economía puede decirnos muy poco frecuentemente reflejan un cambio en la combinación de insumos como resultado de, digamos, el cambio en el precio de un factor en lugar de un cambio en preferencias.
- “Nutrición” puede ser producida con carne de vaca o cordero, y los hogares pueden utilizar diferentes combinaciones en respuesta a un cambio relativo sin que esto implique un cambio en las preferencias.
- Cambios en el precio y la difusión de electrodomésticos tuvieron consecuencias sobre la participación laboral de la mujer.

El Alcance de la Economía

¿Cuántos caramelos debería haber agarrado cada persona?



El Alcance de la Economía

Economía Positiva

Algunas personas agarraron más de un caramelo y no todos pudieron obtener uno

Economía Normativa

Cada uno debería haber tomado uno de manera que todos puedan comer un caramelo

Cuatro Elementos del Enfoque Económico

1. Optimización = realizar la mejor elección posible con la información disponible
2. Equilibrio = cuando todos están optimizando; nadie podría mejorar con una elección diferente
3. Preferencias Estables = De Gutibus Non Est Disputandum
4. Empirismo = utilizar datos para encontrar respuestas a preguntas interesantes

El Primer Elemento del Análisis Económico: Optimización, Trade-offs y Posibilidades

¿Cuál es el nivel Optimo de Crimen?



Crimen y Castigo

- Intellectual discussions of crime were dominated by the opinion that criminal behavior was caused by mental illness and social oppression, and that criminals were helpless “victims”.
- I was not sympathetic to the assumption that criminals had radically different motivations from everyone else. I explored instead the theoretical and empirical implications of the assumption that criminal behavior is rational, but again “rationality” did not imply narrow materialism.

Gary S. Becker

Crimen y Castigo

- El análisis económico del crimen se basa en la idea que los criminales también responden a incentivos.
- Es decir que el crimen aumentará cuando criminales potenciales piensen que no van ser penalizados por cometer robos y otros crímenes.
- El análisis también implica que el crimen aumenta cuando los trabajos legales son difícil de conseguir, debido quizás a una tasa desempleo pronunciada o porque las personas abandonan la escuela con pocas habilidades.

Crimen y Castigo

- Racionalidad implica que algunos individuos se transforman en criminales debido a recompensas financieras y de otro tipo en relación al trabajo legal, teniendo en cuenta la probabilidad de ser capturado y procesado, y la severidad del castigo.

El enfoque económico en la lucha contra el crimen

- Una mayor cantidad de estudiantes se deciden a estudiar ingeniería y negocios cuando los ingresos y otras ventajas aumentan en estos campos. De manera similar, una mayor cantidad de personas son inducidas a cometer crímenes cuando el crimen se vuelve una ocupación más “atractiva” debido a la incertidumbre y a la severidad de las penas.
- La incertidumbre de la pena depende principalmente de la efectividad policial y del sistema judicial y de la cantidad de policías.

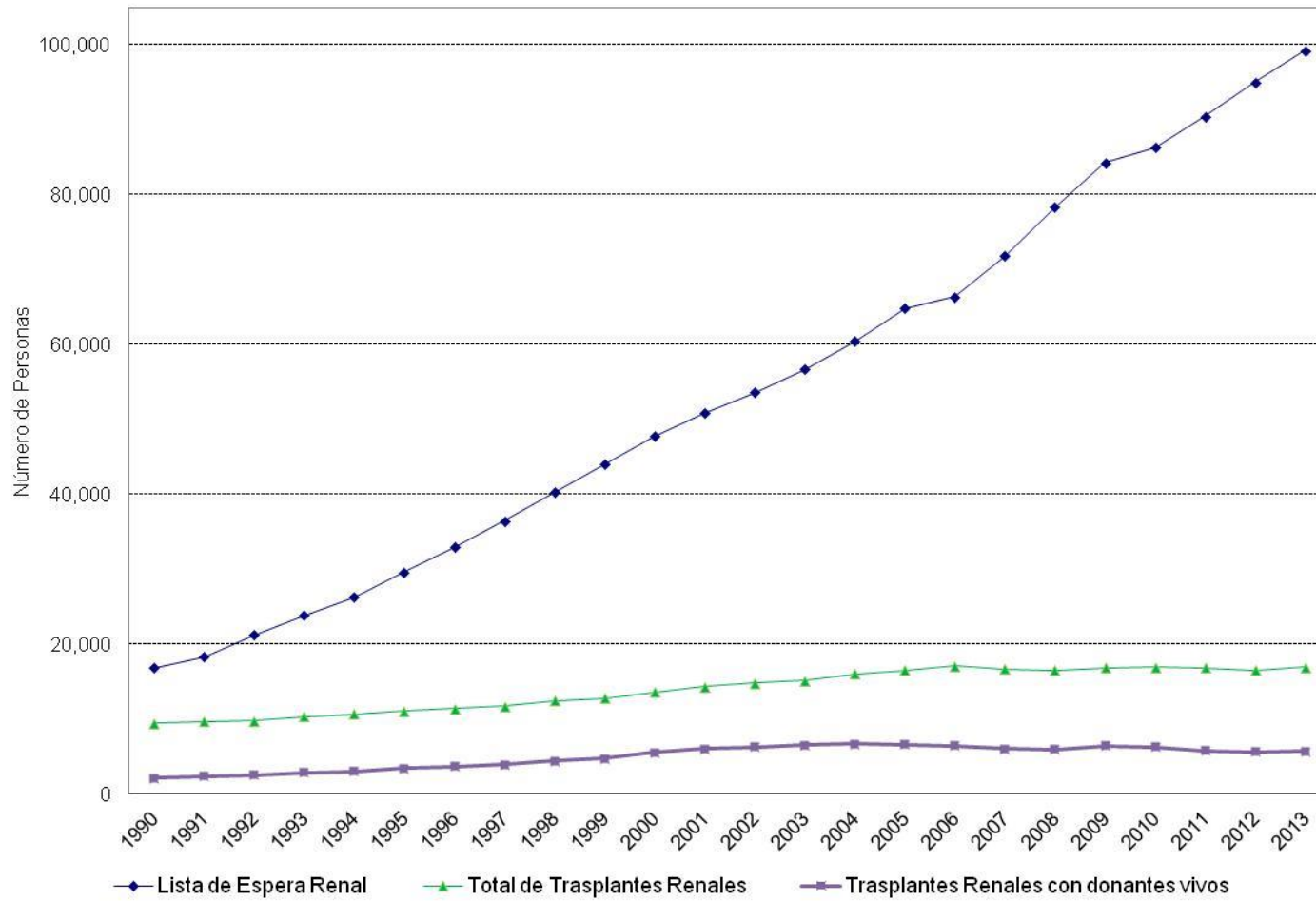
El enfoque económico en la lucha contra el crimen

- Un comportamiento óptimo por parte del estado balancearía la reducción en el gasto en policía, cortes, de reducciones en la probabilidad de convicción contra la preferencia de los individuos por un castigo menos cierto.
- Por supuesto, el estado también debería considerar la probabilidad de que un individuo inocente pueda ser declarado culpable.
- El enfoque económico del crimen puede utilizarse también para estudiar la imposición y cumplimiento de otras leyes y en otras áreas, no solamente en cuestiones penales, como ser la ley de salario mínimo, evasión impositiva, leyes y regulaciones que apuntan a proteger al medio ambiente.
- También puede resultar útil para analizar la pena óptima en el margen para reducir la gravedad del crimen.

El rol de los incentivos: Sistema de trasplantes de órganos

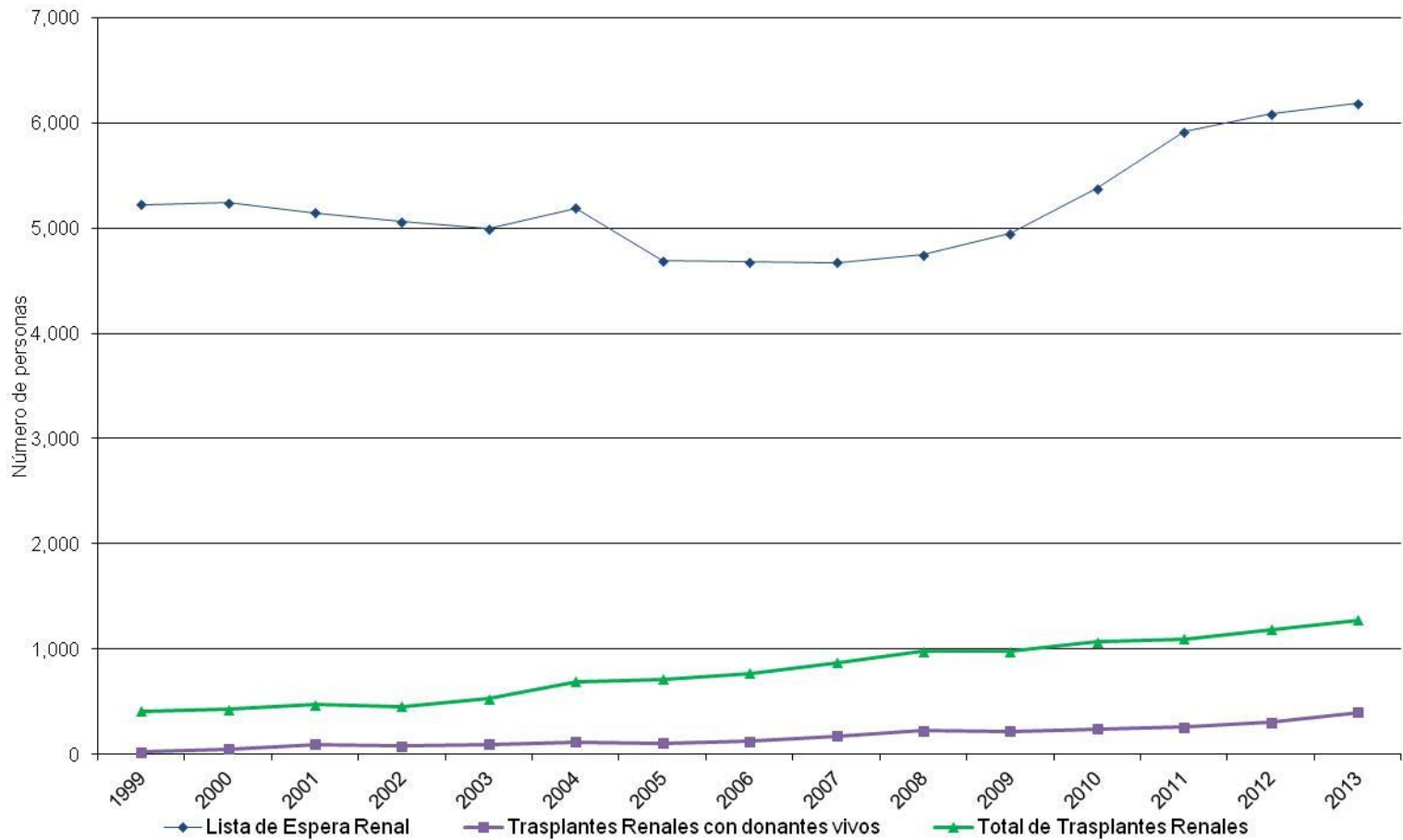
- La falta de órganos para trasplantes representa un problema serio en la mayoría de los países que poseen programas desarrollados de trasplante de órganos.
 - Largas esperas para acceder a un trasplante.
 - Pérdidas de vida mientras se espera por un trasplante.

Lista de Espera y Trasplantes Renales en los Estados Unidos 1990-2013



Fuente: The Organ and Procurement Transplant Network (OPTN).

Lista de Espera y Trasplantes Renales en la Argentina 1999-2013



Fuente: INCUCAI.

El rol de los incentivos: Sistema de trasplantes de órganos

- Exceso persistente de demanda por órganos para trasplantes.
- Pérdidas de vida mientras se espera.
- Reducción en la calidad de vida mientras se espera.
- ¿Qué es lo que se puede hacer?
- Muchas propuestas de reformas al sistema actual:

Moderadas: Mejorar la asignación, campañas de concientización, “Kidney Paired Donation”, “No-give, No-take” rule

Radical: Solución de Mercado. Pagar por órganos.

El rol de los incentivos: Sistema de trasplantes de órganos

- Becker y Elías, 2007, 2014
 - La introducción de incentivos monetarios pueden aumentar la oferta de órganos suficientemente como para eliminar las largas colas de espera.
 - Estos incentivos no aumentarán el costo total de los trasplantes en un gran porcentaje, y eliminarían la espera, aumentaría la calidad de vida, y reduciría la cantidad de muertes significativamente en este mercado.
- Aún cuando los beneficios de eliminar el exceso de demanda de órganos, muchas personas se han opuesto a propuestas de pagar por órganos utilizando en la mayoría de los casos argumentos morales.

Los dominios de la Economía y el Mercado

- Actualmente, la lógica de compra y venta no solo se aplica a bienes materiales sino que se extiende a todos los aspectos de la vida.
Algunos ejemplos:
 - Pagar para evitar una cola
 - Pagar a los alumnos de escuela (hijos) por buenas notas y para que lean
 - Pagar para bajar de peso, dejar de fumar
 - Compra de seguros de vida por extraños
 - Apostar por la muerte de extraños
 - Pagar por contaminar
 - Pagar por sangre
 - Pagar a extranjeros para ir a la guerra
 - Pagar por autógrafos de celebridades, para poner el nombre a un estadio

¿Transacciones voluntarias? ¿Cuál es límite para el mercado?

- Los mercados y el comercio puede modificar las características de los bienes que tocan.
- Algunos argumentos que se utilizan en contra de la comercialización de algunas actividades son:
 - The Slippery slope (la pendiente resbaladiza)
 - Coerción
 - Injusticia
- Corrupción y degradación de la actividad o acción
- Se cuestiona si cada instancia de la elección de mercado es realmente voluntaria.

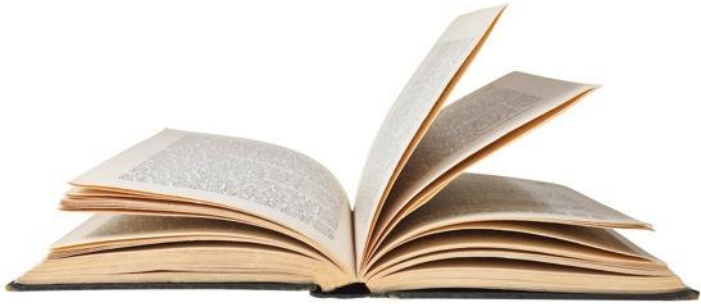
El rol de los incentivos y los límites al mercado

- Cada año, cientos de miles de bebés nacen de madres con adicción a las drogas. Algunos de estos bebés nacen adictos a las drogas, y un gran número de ellos van a sufrir abuso infantil o negligencia.
- Barbara Harris, la fundadora de una organización benéfica con sede en Carolina del Norte llamada Proyecto de Prevención, tiene una solución basada en el mercado: ofrecer a mujeres adictas \$300 en efectivo para someterse a la esterilización o a un control de la natalidad de largo plazo.
- Un volante promocional del programa lee: "No dejes que un embarazo arruine tu adicción a las drogas."

El rol de los incentivos: Inversión en R&D y Turnover

- Suponga que una compañía ata el bonus del CEO a los ingresos de la compañía y el CEO planea retirarse en dos años.
 - ¿Qué es probable que suceda con la inversión en R&D de la empresa?
 - ¿Con los Ingresos de largo plazo?
 - Compañías intensivas en R&D.
- Dechow and Sloan (1991) estiman que el crecimiento en R&D es 3.5% menor en los últimos dos años de un CEO. Esta reducción en R&D resulta en un aumento de 2% en el ingreso neto, o aproximadamente \$13 millones en dólares de 1988 (\$27 millones en dólares de 2017).
- En un estudio más reciente, Richard Cazier (2008) también encuentra que los CEOs con horizontes más cortos están asociados con gastos de R&D muy por debajo de lo esperado durante sus últimos cinco años.

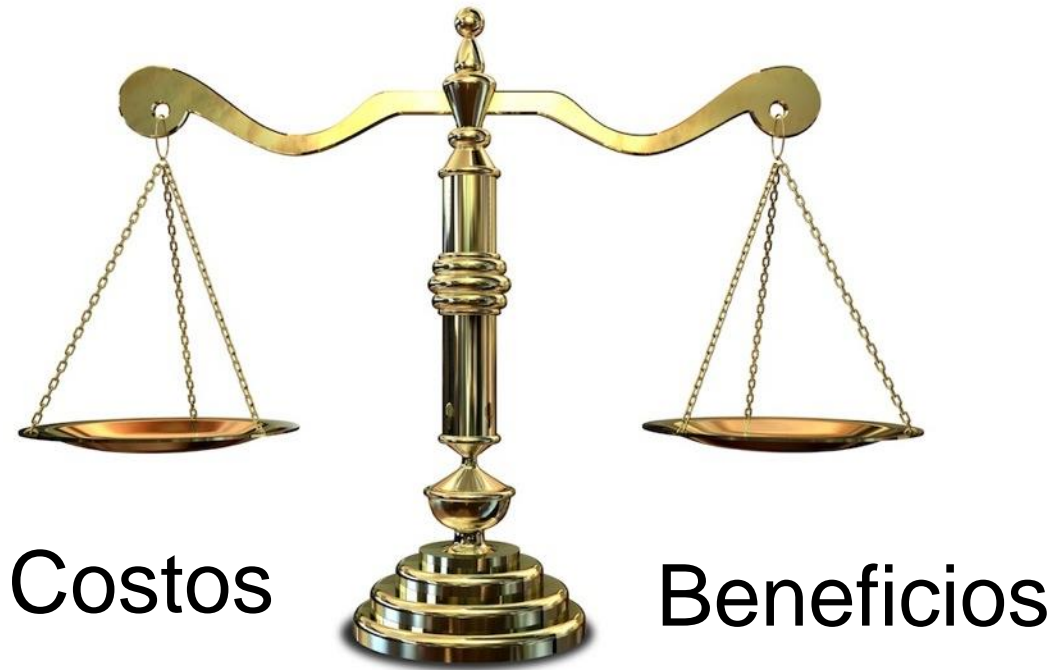
El Primer Elemento del Enfoque Económico: Optimización y Costo de Oportunidad



Vas a comprar un libro por \$500. Si viajas 6 kilómetros, podés comprarlo por \$400.

Vas a comprar una laptop por \$20.000. Si viajas 6 kilómetros, podés comprarla por \$19.900.

El Primer Elemento del Enfoque Económico: Optimización y Análisis Costo-Beneficio



Formación, Disolución y Estructura de las Familias

- De acuerdo al enfoque económico, una persona decide casarse cuando el bienestar esperado de casarse excede el bienestar de permanecer soltero o de seguir buscando un compañero apropiado.
- Similarmente, una persona termina su matrimonio cuando el bienestar anticipado de volver a ser soltera o de casarse con otra persona supera la pérdida de bienestar de la separación, incluyendo la pérdida psicológica de separarse de los hijos, la división de bienes, los costos legales.

Capital Humano

- El análisis de Capital Humano parte del supuesto que las personas deciden su educación, entrenamiento, cuidado de la salud y otras formas aumentadoras de conocimiento y la salud mediante un análisis costo beneficio.
- Los beneficios incluyen ganancias no monetarias y culturales junto con las mejoras en ingresos y ocupacionales, mientras que los costos usualmente dependen principalmente en el valor perdido debido al tiempo dedicado a esta inversión.

Capital Humano

- Un concepto teórico muy importante es la distinción entre entrenamiento en el trabajo general y específico.
- El entrenamiento en el trabajo específico es aquel que es útil solamente en la firma que lo provee, mientras que el entrenamiento general es útil también en otras firmas.
- La teoría de la inversión en capital humano relaciona la desigualdad en los ingresos con diferencias en talento, ambiente familiar, nivel educativo, entrenamiento, herencia y otros activos.
- El crecimiento en la desigualdad en ingresos en los Estados Unidos durante las últimas décadas es explicado en gran parte por un aumento en el retorno a la educación.

El Enfoque Económico

¿Es Facebook Gratis?

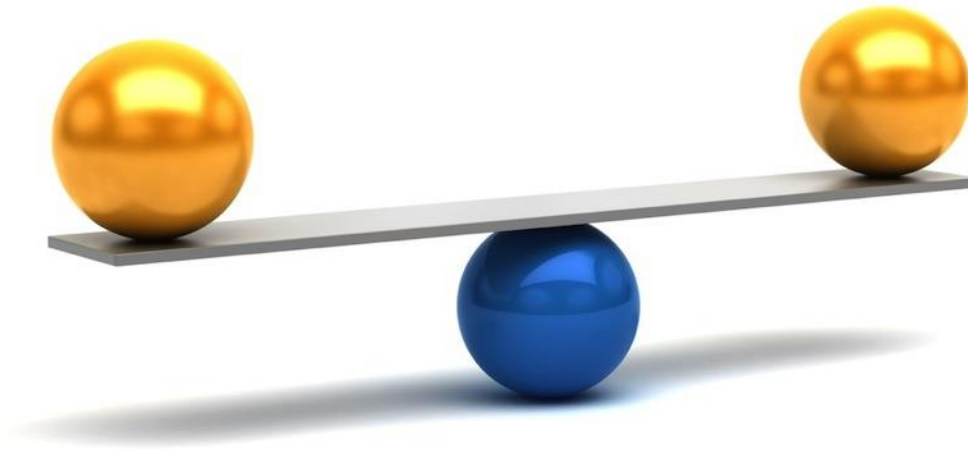


El Segundo Elemento del Enfoque Económico: Equilibrio

Equilibrio

Una situación en la que ningún actor económico se beneficia mediante un cambio en su comportamiento

El Segundo Elemento del Enfoque Económico: Equilibrio



¿Qué entendemos por Equilibrio?

Formación, Disolución y Estructura de las Familias

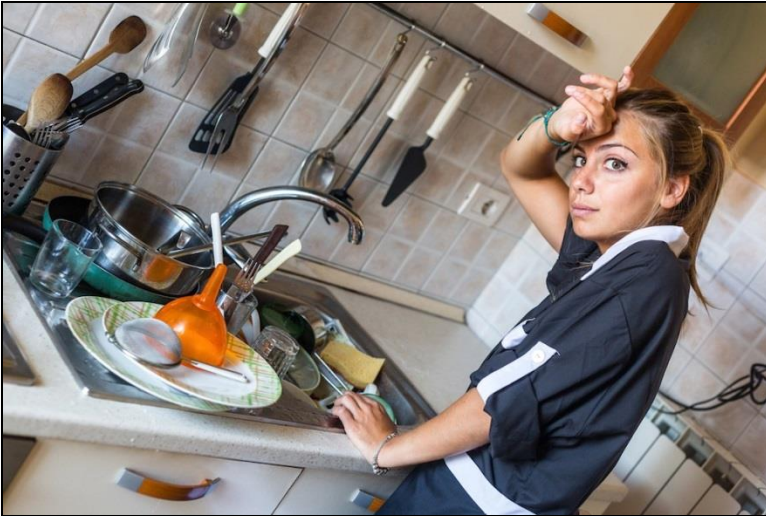
- Como muchas personas se encuentran buscando pareja, se puede decir que existe un mercado de matrimonios: cada persona trata de hacer lo mejor posible, dado que todas las otras personas también intentan hacerlo.
- Se dice que una asignación de personas a distintos matrimonios es una asignación de equilibrio si ninguna de las personas que no están casadas entre si podrían mejorar su situación juntándose entre ellas.

El Segundo Elemento del Enfoque Económico: Equilibrio

El Problema del Free Rider

Existe cuando un individuo o grupo logra disfrutar de beneficios de una situación sin incurrir en los costos

El Segundo Elemento del Enfoque Económico: Equilibrio



¿Quién está en una situación de equilibrio?



El Segundo Elemento del Enfoque Económico: Equilibrio

¿Tiene incentivos a cambiar su comportamiento?



El Segundo Elemento del Enfoque Económico: Equilibrio



¿Es esta situación un equilibrio?

El Tercer Elemento del Enfoque Económico: Preferencias Estables

- ¿Cuál es la motivación de los individuos?
 - Egoísmo. Es un supuesto muy estrecho.
 - Ganancia material
- El comportamiento humano está guiado por un conjunto de valores y preferencias más ricos.
- Algunas extensiones:
 - “Los individuos maximizan su bienestar como ellos lo conciben.”
Puede que sean egoístas, altruistas, leales, maliciosos o masoquistas.

El Tercer Elemento del Enfoque Económico: Preferencias Estables

- Algunas extensiones:
 - Su comportamiento es “forward-looking” y también se asume que es consistente a través del tiempo.
 - En particular, se asume que las personas tratan de hacer lo mejor que pueden para anticipar las consecuencias inciertas de sus acciones.
 - Comportamiento “forward-looking”, sin embargo, puede estar fundamentado en el pasado, ya que el pasado puede ejercer una gran influencia sobre las actitudes y los valores de las personas.

El Tercer Elemento del Enfoque Económico: Preferencias Estables

Discriminación contra minorías

- La teoría económica de la discriminación basada en el prejuicio implica que la discriminación por parte de las firmas o trabajadores es medida por el monto de beneficios o salarios que ellos resignan para evitar contratar o trabajar con los miembros del grupo que no les gustan.
- La discriminación por parte del consumidor es medida por los mayores precios que ellos pagan para evitar productos o servicios producidos por miembros del grupo discriminado.
- El significado económico de discriminación es “discriminación de precio”. Es decir, distintos precios por el mismo bien.
- Esto representa uno de los primeros esfuerzos en economía en extender las motivaciones de la personas más allá de lo estrictamente material.

El Tercer Elemento del Enfoque Económico: Preferencias Estables

Discriminación en el mercado

- En la literatura psicosociológica en este tema, se dice que un individuo discrimina en contra (o a favor) de otro si su comportamiento hacia la otra persona no está motivado por una motivación “objetiva” de los hechos.
- El concepto de Discriminación de Becker

“Money, commonly used as a measuring rod, will also serve as a measure of discrimination. If an individual has a “taste for discrimination,” he must act as if he were willing to pay something, either directly or in the form of a reduced income, to be associated with some persons instead of others. When actual discrimination occurs, he must, in fact, either pay or forfeit income for this privilege. This simple way of looking at the matter gets at the essence of prejudice and discrimination.”

El Cuarto Elemento del Enfoque Económico: Empirismo

Playas repletas de gente y altas temperaturas se dan en conjunto.



Si queremos enfriar la temperatura, tenemos que evitar que la gente vaya a la playa!